



Sjöfartsgrannar – i samma hus som Ekmans har sitt kontor finns även Wisby Tankers.

## Ekman – ett mäklari med anor

Ekman skeppsmäklari är ingen duvunge precis – redan på 1850-talet bildades företaget som ett handelshus i miniformat med uppdrag inom shipping.

– Jag är fjärde generationen, säger vd:n Lars Ekman som idag har renodlat verksamheten i takt med att villkoren för branschen förändrats.

Telefonen ringer på huvudkontoret i Visby, det är problem med en gruslast i Slite och viktiga beslut behöver tas omgående. Lars Ekman hetsar inte upp sig – han har varit med förr. Efter några minuter är problemet löst.

– Det blir en del snabba beslut i den här branschen, säger Lars Ekman på bred gotländska och börjar berätta historien om Ekmans.

Hans farfars far drog igång rörelsen i Klintehamn på Gotlands östkust samma årtionde som Kalifornien blev den 31:del-

staten att gå med i amerikanska unionen och Charles Darwin publicerade skrifterna Om arternas uppkomst.

### Renodling

Från började handlade Ekmans med trävaror och kolonialvaror och utförde uppdrag inom shipping men från 1930-talet och framåt var det full fokus på skeppsmäklari i och med att fartygsanlöpen ökade till ön. 1972 tog Lars Ekman och hans fru över verksamheten – som idag har renodlats än mer.

– När jag kom in i företaget så hade vi tioalet mindre coasters som vi var korrespondensredare för och sedan hade vi klarningsverksamheten. På den tiden fanns det också ett annat mäklari på ön men tiderna förändras och de här två företagen blev allt mindre ekonomiskt starka. Lösningen blev att vi tog in deras verksamhet i vår för att få bättre effektivitet.

Idag sysslar Ekmans i princip bara med



Skeppsmäklare Lars Ekman är Norges konsul på Gotland.

klarering och företagets fem klarerare jobbar i Visby, Klintehamn och Slite med uppdrag för bland andra Cementa, Nordkalk och kryssningstrafiken.

– Vi gör alla typer av klarering, vi åker ut till alla båtar vi har uppdrag för. Vi är rederiets kontor på platsen, vi förbereder last-

ningar och lossningar och har bra kontakt med industrierna som äger eller ska köpa lasten. Vi kan närmast beskrivas som ett logistikcentrum.

– Specialiseringen beror på utvecklingen. Idag har de stora industrierna egna befraktningsavdelningar och det är svårt för en mäklare att sitta ute på Gotland. Det ska till stora volymer annars så kan man inte upprätthålla know how. Personligen kan jag ibland sakna mäklardelen ur flera aspekter. Det handlar om spelet kring fraktsättningar och sådana saker och sen är mäklardelen ett viktigt komplement rent kunskapsmässigt, man följer med fraktmarknaden bättre, förklarar Lars Ekman utan att låta alltför nedstämd.

### Minskad trafik

De stora uppdragen för Ekmans är förstas den lukrativa kryssningstrafiken till Visby som pågår mellan maj och september med högttryck i juli till mitten av augusti, men trafiken har minskat de senaste åren på grund av kajlängden i hamnen. De största kryssningsfartygen som kan gå in till kaj ligger strax över 200 meter, de riktigt stora fartygen på 250 till 300 meter får stanna på

”*Alla andra städer och hamnar bygger ut – men inte vi. Jag har sagt till kommunen att det inte kan vara så att vi har rätt och alla andra fel.*”

redden – därifrån slussas resenärerna via tenderbåtar till land.

– Vi har legat på rätt många anlöp men det har gått ner i och med att båtarna blivit större, vi har ju ingen kaj som kan härberga dem. Rederierna ställer allt högre krav på att kunna gå till kaj, i och med att vi inte kan erbjuda detta väljer de att gå någon annanstans. Det är inte helt lätt att transportera 1000 personer ut till redden med tenderbåtar, speciellt om det är äldre människor. Det blir förseningar, vilket innebär att fartyget får gå fortare till nästa hamn och då förbrukar de mer olja och med dagens oljepriser är det kostsamt.

– Toppåret för en tre, fyra år sedan hade

150 anlöp i Visby, nu är vi nere på 80, det är en dramatisk utveckling. I år har vi redan förlorat fem anlöp på grund av vädret, eftersom de inte kan stanna vid redan när det blåser kraftigt. Det är inte alls bra, det är inte bara vi som förlorar på det utan hela Gotland.

### Fortsätter som vanligt

Trots osäkerheten kring kryssningstrafiken och den konkurrens som kommer från andra klareringsföretag – som till exempel kan sitta i Norge och avtala med kryssningsfartygen – är Lars Ekman optimistisk. Företaget har överlevt två världskrig och flertalet lågkonjunkturer.

– Vi fortsätter som vanligt och det ska bli intressant att följa utvecklingen i Slite, vi har redan fått många förfrågningar när det gäller fartygen som ska anlöpa med rören till ledningen och så hoppas jag att kommunen gör verklighet av förstudien kring kajen i Visby. Alla andra städer och hamnar bygger ut – men inte vi. Jag har sagt till kommunen att det inte kan vara så att vi har rätt och alla andra fel, säger Lars Ekman med ett leende.

TEXT & FOTO: PIERRE ADOLFSSON



### Vi introducerar KVH TracPhone® V7 mini-VSAT Bredbandslösning

Stärk Era affärer och ge besättningen möjligheter att få obegränsad tillgång till Internet, e-mail och telefon med mini-VSAT service från KVH Industries. Antennen är avsevärt mycket mindre än traditionella VSAT antenner och väger enbart 27,2 kg!

**Liten 60 cm antenn:**

Idealisk för alla typer av fartyg

**Snabb datauppkoppling:**

2 MB downloads / 512 Kbps uploads

**Flexibel debitering:**

Välj mellan fast pris för konstant uppkoppling eller flexibel debitering per MB

**Förnämlig talkvalité:**

IP telefoni speciellt anpassad för satellitöverföring

Med TracPhone V7 får Era befälhavare, besättning och Ert rederi en möjlighet till kommunikation baserad på allra senaste spread spectrum satellit teknologi för bästa möjliga prestanda till lägsta möjliga kostnad.

Läs mer på: [www.cordland.se](http://www.cordland.se)



Cordland Marine AB – Kläppavägen 40 – 430 31 ÅSA Sweden  
Tel: 0340-658970 – Fax: 0340-658971

© 2008, KVH Industries, Inc. • Specifications subject to change without notice • KVH, TracPhone, and the unique light-colored dome with dark contrasting baseplate are registered trademarks of KVH Industries, Inc.